
2024년 2차 ICT 비즈니스 파트너십 국외 출장 결과보고서

[출장지역 : 싱가포르, 말레이시아]

☐ 기 간 : 2024.06.30(일)~07.06(토), 5박 7일

2024.07.12

1. 출장 개요

□ 출장목적

- 우리 ICT 기업의 판로개척 및 해외 진출 지원을 위하여 수출전략 시장인 아세안지역 진출 기반 조성을 위한 마케팅 활동 지원
- 스마트시티, 정보보호, AI 서비스, 메타버스 등 주요 ICT 기술·서비스 수요가 증가하고 있는 아세안시장을 대상으로 마케팅 추진

□ 출장일정 : 06월30일(일) ~ 07월06일(토), 5박7일

□ 출 장 지 : 싱가포르, 말레이시아

□ 출장자 및 담당업무

성명	직급	출장기간	주요업무
박진홍	팀장	07.01(월)~6(토) (4박 6일)	<ul style="list-style-type: none"> ○ ICT 비즈니스 파트너십 개최 총괄 ○ 참가기업 현지 파트너십 구축 협력 지원 등
박소희	책임	06.30(일)~07.06(토) (5박 7일)	<ul style="list-style-type: none"> ○ 참가기업 B2B 상담회 운영 ○ 참가기업 현지 시장조사 활동 관리 및 지원

* 박진홍 팀장 업무 일정으로 7.1 출국

□ 주요 업무

- (파트너십 개최 기획 및 운영) 현지 B2B 수출상담회, 현지 네트워킹 활동, 현지시장 진출기회 획득을 위한 ‘24년 2차 ICT 비즈니스 파트너십’ 기획 및 운영
- 현지 거래선 및 협력파트너 유지·확대, 신규 판로 개척·확보 등 현지 진출 경쟁력 강화를 통해 참가기업 현지 진출가능성 및 성과 증대할 수 있도록 프로그램 기획 및 운영

- **(파트너십 구축 협력 지원)** 참가기업별 협력 가능한 파트너사 정보 수집, 현지 진출역량 점검 등을 통해 ‘현지진출 및 협력 네트워크 구축’을 공고히 하기 위한 협력 활동 추진
 - 현지 ICT 관련기관 및 주요 바이어 정보 제공, 시장조사 활동을 통해 우리 기업의 현지 진출 네트워크 구축을 위한 협력 활동 수행
- **(B2B 상담회 총괄 지원)** 국가별·참가기업별 B2B 상담회 상황점검 및 현지 시장조사 진행을 위한 총괄 지원 및 운영
 - 바이어 매칭, 상담회 진행 애로사항(바이어 노쇼 등), 상담일지 작성 점검 등 현지 B2B 상담회 운영 총괄 및 지원
- **(현지기관 방문)** 현지 파트너십 강화, 진출 활동 및 현지화 협력 활동을 위한 현지 관련 기관 방문 및 네트워킹 활동 수행
 - 방문국가별 주요 기관 및 기업과의 사전협의를 통해 참가기업의 서비스/기술/콘텐츠 등을 소개하고 현지 파트너 및 프로젝트 발굴
- **(현지 시장조사 활동 관리)** 참가기업별 현지 시장수요, 진출가능성, 잠재 파트너 발굴 등을 위한 개별 방문 및 시장조사 활동 점검 및 관리

2. 출장일정

일자	시간	주요 일정	비고
06.30(일)	14:45~19:55	○ 이동 (인천→싱가포르)	KE643
07.01(월)	오전	○ 개별 미팅	SG Tech
	오후	○ 현지기관 방문 * 현지기업 네트워킹 ○ B2B상담회 준비 * 상담장 구성, 바이어 RSVP 점검 등 ○ 기업간담회	
07.02(화)	전일	○ 싱가포르 파트너십 개최 - 참가기업별 1:1 상담회 개최 - 참가기업 파트너십 체결행사 개최 - 현지 바이어 네트워킹 등	
07.03(수)	이동	○ 이동(싱가포르→쿠알라룸푸르)	MH606
07.04(목)	오전	○ 현지기관 방문 * 현지기업 네트워킹	PIKOM
	오후	○ 기업간담회 ○ B2B상담회 준비 * 상담장 구성, 바이어 RSVP 점검 등	
07.05(금)	전일	○ 말레이시아 파트너십 개최 - 참가기업별 1:1 상담회 개최 - 참가기업 파트너십 체결행사 개최 - 현지 바이어 네트워킹 등	
07.06(토)	23:20 ~07:00(+1)	○ 귀국(쿠알라룸푸르→인천)	KE672

3. 주요 활동내용

1) 싱가포르 IT 지원센터 및 현지 기관(SG Tech) 방문

- 방문일시 : 07.01(월), 13:00~16:00
- 방문기관 : 싱가포르 IT 지원센터, SG Tech(싱가포르 기술 협회)
 - (SG Tech) 싱가포르 기술 산업 협회로서 1,000개 이상의 회원사를 보유하고, 기업 네트워킹 등 지원하는 협회
- 참 석 자 : 참가기업 18개사 담당자, 현지 기관 담당자 등
- 주요활동
 - 싱가포르 IT 지원센터 주요 지원 사항 안내
 - 싱가포르 ICT 시장 및 기술 동향 정보 공유
 - 현지 진출 가능성 타진 및 싱가포르 레퍼런스 구축 사례 공유
 - SG Tech 주요 활동 사항, 멤버십 기업 제공 혜택 등 안내

< 싱가포르 센터 방문 >



< SG Tech 방문 >



2) 한-싱가포르 ICT 비즈니스 파트너십 개최

- 개최일시 : 07.02(화), 10:00~17:00
- 개최장소 : 머큐어 싱가포르
- 참 석 자 : 참가기업 18개사, 현지 바이어 등 100여명
※ 사전매칭, 현장방문 바이어 및 거래선, 현지기관 등 관계자 초청
- 주요활동
 - (비즈니스 상담회) 사전매칭, 현장방문 바이어 및 관계자와의 현지 비즈니스 상담 개최
 - (비즈니스 네트워킹) 현지 거래선 유지·발굴을 위한 네트워킹 활동
 - (파트너십 체결) 업무 협력 등을 위한 한-싱가포르 협력사 간 파트너십 체결식 개최

< ICT 비즈니스 파트너십 개최 >



○ 상담실적

- 참가기업(18개사)가 사전 및 현지 매칭을 통하여 106건의 상담을 통해 총 18,697천불의 상담금액 달성

기업	상담건수	상담액(US\$)
구니스	4	US\$580,000
그래피직스	5	US\$100,000
기원테크	8	US\$3,250,000
돌봄드림	3	US\$60,000
딥인사이트	7	US\$130,000
뤼튼테크놀로지스	8	US\$2,400,000
리벨리온	7	US\$750,000
릴리커버	5	US\$860,000
아라소프트	6	US\$1,650,000
아이포트폴리오	5	US\$505,000
알티베이스	3	US\$450,000
이글루코퍼레이션	8	US\$1,200,000
제트컨버터클라우드	7	US\$1,600,000
컬러팝업	7	US\$360,000
케빈랩	5	US\$3,040,000
클콩	5	US\$155,000
트위그팜	5	US\$403,000
피앤씨솔루션	8	US\$1,204,000
합 계	106	18,697,000

- 파트너십 체결식
- MOU 9건 체결

한국 기업	상대 기업	주요내용
딥인사이트	P***	사무실 운영/이용률 분석을 위한 AI 카케라 기술 지원 및 제품 도입 협약
	S***	AI 카메라의 사용 및 기술 솔루션에 대한 교육자료, 교육시스템에 대한 협업
	S***	기기 도입 및 공동연구 논의
뤼튼테크놀로지스	A***	IT 솔루션 활용 및 싱가포르 진출 협력
아라소프트	I***	데모 버전 개발 협력
	E****	자사 콘텐츠 활용한 협력
제트컨버터클라우드	P***	클라우드 전환 고객을 대상으로하는 프로젝트 협업
	A***	양사 협력가능 영역 발굴
	G***	기존 파트너를 활용한 토탈솔루션 제공 협업

※ 기업영업 비밀상 상대국 체결 기업명은 별도 관리함

3) 말레이시아 현지 기관 방문

- 방문일시 : 07.04(목), 10:00~12:00
- 방문기관 : PIKOM(말레이시아 IT 협회)
 - 말레이시아 ICT 산업 협회로 1,400개 회원사를 보유하고 있으며, 기업 네트워킹, 교육 등 ICT 기업 지원
- 참 석 자 : 참가기업 18개사 담당자, 현지기관 담당자 등
- 주요활동
 - 말레이시아 ICT 동향 및 시장 상황 정보 공유
 - 현지 진출 가능성 타진 및 말레이시아 레퍼런스 구축 사례 공유

< PIKOM 방문 >



4) 한-말레이시아 ICT 비즈니스 파트너십 개최

- 개최일시 : 07.05(금), 10:00~17:00
- 개최장소 : 인터콘티넨탈 그랜드 볼룸
- 참 석 자 : 참가기업 18개사, 현지 바이어 등 100여명
※ 사전매칭, 현장방문 바이어 및 거래선, 현지기관 등 관계자 초청
- 주요활동
 - (비즈니스 상담회) 사전매칭, 현장방문 바이어 및 관계자와의 현지 비즈니스 상담 개최
 - (비즈니스 네트워킹) 현지 거래선 유지·발굴을 위한 네트워킹 활동
 - (파트너십 체결) 공급계약, 업무 협력 등을 위한 한-싱가포르 협력사 간 파트너십 체결식 개최

< ICT 비즈니스 파트너십 개최 >





○ 상담실적

- 참가기업(18개사)가 사전 및 현지 매칭을 통하여 105건의 상담을 통해 총 11,209천불의 상담금액 달성

기업	상담건수	상담액(US\$)
구니스	4	US\$610,000
그래피직스	4	US\$614,000
기원테크	6	US\$550,000
돌봄드림	9	US\$2,220,000
딥인사이트	5	US\$850,000
뤼튼테크놀로지스	6	US\$20,000
리벨리온	8	US\$180,000
릴리커버	4	US\$590,000
아라소프트	7	US\$105,000
아이포트폴리오	7	US\$1,750,000
알티베이스	5	US\$370,000
이글루코퍼레이션	7	US\$2,000,000
제트컨버터클라우드	5	US\$110,000
컬러팝업	3	US\$60,000
케빈랩	7	US\$140,000
클콩	7	US\$30,000
트위그팜	5	US\$90,000
피앤씨솔루션	6	US\$920,000
합 계	105	11,209,000

- 파트너십 체결식
 - MOU 11건 수출계약 1건 체결

한국 기업	상대 기업	주요내용
아라소프트	C****	ESG 프로젝트 콘텐츠 협력
	L****	말레이시아 기업이 보유한 주고객 대상 협력
뤼튼테크놀로지스	M****	광고 솔루션 운영 관련 AI활용 협업
	C***	보유 플랫폼에 AI 적용 및 활용 협업
	L****	플랫폼에 자사 솔루션 탑재 논의
컬러팝업	P***	자사 제품 공급 협력
제트컨버터클라우드	X****	클라우드 전환 필요 고객 협력
딥인사이트	M***	자사 제품 공급 및 기술 지원 협력
	M***	외부 설치용 자사 제품 판매 및 기술 지원 협력
구니스	P***	말레이시아 내 제품 유통 협약
	S***	제품 협업
	S***	Pre-School 대상 시범 제품 수출계약

※ 기업영업 비밀상 상대국 체결 기업명은 별도 관리함

5) 현지 기업간담회 개최

(1) 싱가포르 파트너십 참가기업 현지 간담회

- 개최일시 : 07.01(월), 17:00~18:00
- 개최장소 : 현지 식당
- 참 석 자 : 참가기업 18개사, NIPA, 대행사 담당 등 20명
- 주요활동 : 싱가포르 파트너십 운영 방안 안내, 기업별 바이어 매칭 현황 정보 제공, 기업 의견 수렴 등

(2) 말레이시아 파트너십 참가기업 현지 간담회

- 개최일시 : 07.04(목), 12:00~13:00
- 개최장소 : 현지 식당
- 참 석 자 : 참가기업 18개사, NIPA, 대행사 담당 등 20명
- 주요활동 : 말레이시아 파트너십 운영 방안 안내, 기업별 바이어 매칭 현황 정보 제공, 기업 의견 수렴 등

참고

참가기업 명단

순번	기업명	참여품목
1	구니스	에듀테크/스마트팔레트
2	뤼튼테크놀로지스	생성 AI
3	(주)알티베이스	DBMS
4	(주)클콩	XR 콘텐츠
5	이글루코퍼레이션	정보보호
6	컬러팝업	AR 북
7	케빈랩 주식회사	에너지 관리 플랫폼
8	제트컨버터클라우드	클라우드 재해복구 솔루션
9	아라소프트(주)	SW
10	딥인사이트	3D센싱 솔루션
11	(주)기원테크	이메일 보안
12	(주)릴리커버	피부진단 기기
13	트위그팜	SW
14	(주)피앤씨솔루션	AR / 메타버스
15	(주)돌봄드림	IoT
16	그래피직스	XR
17	리벨리온	AI반도체
18	주식회사 아이포트폴리오	에듀테크